



con|cess - Ihre Experten für Unternehmensnachfolge im Mittelstand

Sehr geehrte Damen und Herren,

allen Unkenrufen zum Trotz floriert der Transaktionsmarkt im D A CH-Raum auch in diesem Jahr. Und das nicht, weil Unternehmer entnervt ihre krisengeschüttelten Unternehmen veräußern, um aus dem unternehmerischen Risiko zu fliehen. Vielmehr steigt die Nachfrage nach mittelständischen Unternehmen extrem stark. Strategen, Family- Offices aber auch MBI können in der Regel auf eine sehr gute Eigenkapitalausstattung zurückgreifen und die günstigen Konditionen bei der Beschaffung von Fremdkapital beflügeln den Markt zusätzlich. Auch scheint es so, dass viele Investoren beim Kauf eines Unternehmens eine deutlich bessere Verzinsung ihres eingesetzten Kapitals erwarten, als bei vielen anderen Anlageformen. Dies spiegelt sich nicht zuletzt in den aktuell fast ausnahmslos steigenden EBIT- und Umsatzmultiplikatoren für den Unternehmenswert wider.

In der Rubrik Tipps und Erfahrungen befasst sich in dieser Ausgabe unseres Newsletters deshalb Concess M+A-Partner Manfred Rinderer mit den Auswirkungen der Coronakrise auf Unternehmenstransaktionen. Unsere Concess- Kollegen aus München geben einen Einblick in die Beweggründe und die Abwicklung einer klassischen Altersnachfolge aus Sicht eines Unternehmers. Lesen Sie dazu das Interview in dieser Ausgabe.

Wir wünschen Ihnen viel Spaß beim Lesen!
Ihr con|cess-Team!

Zahl des Monats

In **5 bis 15%** aller Unternehmenstransaktionen kam es nach Vertragsabschluss zu Auseinandersetzungen, die zum Teil in Schiedsverfahren oder Gerichtsprozessen mündeten.

Quelle: Schleis/Dr. Müller/Kaiser in: M&A Review 5/2020, S. 152

Tipps und Erfahrungen

Unternehmensverkauf - Auswirkung der Coronakrise?

Welche Auswirkungen hat die Corona-Krise? Dazu referierte unser con|cess Partner und Nachfolgeexperte Dipl.-Kfm. Manfred Rinderer in einer Vortragsreihe, die gemeinsam von den Nachfolgeexperten e.V. und dem BVMW organisiert wird. Gleich zu Beginn machte Rinderer klar: Corona beschleunigt Trends wie zum Beispiel die Digitalisierung, die Nutzung von Streaming Diensten und den Online-Handel. Doch weitere wichtige Eckpunkte im Unternehmensverkauf sind nicht Corona bedingt, sondern haben unter anderem ihren Grund im demografischen Wandel: Immer mehr Unternehmer/innen suchen nach einem Nachfolger/einer Nachfolgerin.

[>> vollständigen Artikel lesen](#)

Manfred Rinderer, con|cess M+A Bonn / Gerolstein

Über den Autor:

Nach einer praktischen Ausbildung zum Bankkaufmann und Tätigkeit als Anlageberater hat Manfred Rinderer Betriebswirtschaft studiert und das Studium als Dipl. Kaufmann abgeschlossen. Er verfüge über eine langjährige Führungserfahrung insbesondere in familiengeführten mittelständischen Unternehmen. Dabei arbeitete er in unterschiedlichen Branchen mit nationaler und internationaler Verantwortung.

Deal Report

"Für mein Unternehmen haben wir den denkbar besten Käufer gefunden." [Hans Traut, mittelständischer Unternehmer]

Das Team unseres Münchner con|cess Partners, Alexander Reichel, durfte den erfolgreichen Unternehmer Hans Traut beim Verkauf seines IT-Unternehmens begleiten.

>> Das vollständige Unternehmerinterview mit spannenden 7:21 Minuten voller Einblicke steht für Sie hier bereit: [LINK](#)

Verkaufsangebot des Monats

Ertragreiches Kälte- und Klimatechnikunternehmen

Bei dem Unternehmen handelt es sich um einen etablierten Spezialisten für Kältetechnik und Anlagenbau für Lebensmitteltechnik und Industrie in Süddeutschland. Die Gesellschaft verfügt über branchenübergreifende und langfristige Kundenbeziehungen zu kleinen und mittelständischen Unternehmen mit klarem regionalem Schwerpunkt. Die Wartung der Anlagen und die Versorgung mit Ersatzteilen tragen zur langfristigen Kundenbindung und Ertragskraft des Unternehmens bei.

Die Umsatz- und Ertragslage ist langjährig gut mit sehr guten Erträgen. Das Unternehmen bietet sich für Anlagenbauer und Ingenieurbetriebe an, die ihr Kunden- und Produktportfolio ausbauen oder einen weiteren starken Standort in Süddeutschland erschließen möchten. Zusätzlich bietet sich der Erwerb des Unternehmens für Investoren an, die vom deutlich wachsenden Markt für Kälte-, Klima- und Anlagenbau in der Lebensmitteltechnik und Industrie profitieren möchten. In Betracht kommen auch qualifizierte Einzelunternehmer oder MBI-Kandidaten, die über die erforderlichen fachlichen, persönlichen und finanziellen Möglichkeiten verfügen.

Unsere Chiffre-Nr.: 18527

Das vollständige Angebot finden Sie [hier](#).

Unternehmen für Beleuchtungsanwendungen

Ein Unternehmen aus dem Bereich Spezialbeleuchtung steht altersbedingt zum Verkauf. Angefangen vor mehr als 20 Jahren als Handelsvertretung eines europäischen Herstellers von steuerungstechnischen Produkten hat sich das Unternehmen in einem Spezialsegment für Beleuchtungsanwendung eine gute Marktstellung erarbeitet.

Unsere Chiffre-Nr.: 18577

Das vollständige Angebot finden Sie [hier](#).

Kaufgesuche des Monats

Maschinenbau im D A CH-Bereich gesucht

Im Rahmen eines Management-Buy-in sucht eine sehr erfahrene Unternehmerfamilie ein KMU zum langfristigen Erhalt und zur Weiterentwicklung. Idealerweise sollte sich das Unternehmen in der Schweiz oder im süddeutschen Bereich befinden. Der Fokus liegt auf Unternehmen im Maschinenbau sowie angrenzenden Branchen.

Unsere Chiffre-Nr.: 18617

Das vollständige Angebot finden Sie [hier](#)

IT Dienstleister für Cloud / Visualisierung / Software

Ein erfolgreiches Elektronikunternehmen sucht im Rahmen der eigenen strategischen Ausrichtung ein Unternehmen aus dem IT-Bereich. Insbesondere wird ein Unternehmen mit den Kompetenzen im Bereich Projektmanagement, Firmwareprogrammierung oder eigene Software gesucht.

Unsere Chiffre-Nr.: 18008

Das vollständige Angebot finden Sie [hier](#)

Aktuelle Angebote

Wachstumsstarker Weinhandel

Zu verkaufen ist ein wachstumsstarkes Weinhandels Unternehmen, welches als Lieferant im LEH etabliert ist und hierbei internationale Weine in Deutschland vertreibt.

Hochprofitable, krisensichere Nische KFZ-Ausstattung

Das seit Jahren hoch profitable Unternehmen produziert und handelt überwiegend mit Produkten zur textilen Automobil-Ausstattung, aber auch weitere Branchen gehören zum Kundenkreis. Man beliefert primär weiterverarbeitende gewerbliche Kunden, auch mehrere deutsche Automobilhersteller sowie Privatkunden.

[weitere Angebote](#)

Aktuelle Kaufgesuche

Großhandel

Family Office, das einen langfristigen orientierten buy-and-hold-Ansatz verfolgt sucht Unternehmensübernahmen im Rahmen einer Unternehmensnachfolge zur Ergänzung des vorhandenen Beteiligungsportfolios. Aufgrund der guten Eigenkapitalausstattung kann schnell und flexibel agiert werden..

Automation (Software u. Elektrotechn.)

Eigentümergeführter Investor in mittelständische Unternehmen aktiv in der Schweiz. Das Ziel ist es, Unternehmen erfolgreich zu entwickeln und nachhaltig für die Zukunft zu positionieren. Das kleine Team investiert ihr eigenes Geld und legt grossen Wert darauf, dass die Interessen von Eigentümer, Management und Mitarbeitenden übereinstimmen.

[weitere Kaufgesuche](#)

Ratgeber Unternehmensverkauf



Das Praxishandbuch für einen erfolgreichen Unternehmensverkauf - überarbeitete Neuauflage

